

# Escotet lanza Abanca Vida y Pensiones

**INVIERTE 20 MILLONES/** La entidad prevé crecer un 7,7% en nuevas pólizas de este ramo y superar las 307.000.

Loirena Palleiro. A Coruña

Abanca continúa reforzando su negocio asegurador y lanza una nueva compañía, Abanca Vida y Pensiones con una inversión de 20 millones de euros. Esta compañía se engloba dentro de Abanca Seguros.

La entidad financiera ha destinado 10,1 millones de euros en el último año para centralizar la operativa de esta sociedad, lo que ha implicado la incorporación de nuevos equipos de trabajo (25 puestos más hasta sumar 140) y tecnología en una nueva sede ubicada en A Coruña. El nuevo edificio en el que desarrollará su actividad esta división ha supuesto una inversión adicional de 10 millones de euros (incluyendo su remodelación y la actualización de equipos).

El presidente de Abanca, Juan Carlos Escotet, resaltó ayer de nuevo la importancia del negocio del seguro como un proyecto "estratégico y uno de los pilares de la organi-

## Crea nueva sociedad para redondear su negocio asegurador que creció un 23% el año pasado

zación". Insistió en el proceso de transformación "severo" que ha experimentado esta división en los últimos cinco años y el lanzamiento de nuevos productos que le han permitido, dijo, "recurrentemente batir su rentabilidad".

### Previsiones

Entre los objetivos para ganar eficiencia está continuar con el proceso de digitalización de la compañía Abanca Vida y Pensiones, la única firma 100% gallega en su segmento, resaltan. Esta sociedad prevé alcanzar las 307.100 pólizas suscritas a finales de 2019, lo que implicará un crecimiento del 7,7% respecto a 2018.

El director general de Abanca Seguros, Alvaro Gar-

cía Diéguez, aseguró ayer, durante la presentación de la compañía, que cerrará con un beneficio antes de impuestos "por encima" de los 51 millones de euros del año anterior, superando los 2.616 millones de recursos gestionados entre planes de pensiones y ahorro y una prima de vida riesgo de 50 millones de euros.

Las buenas previsiones se traducen también para el conjunto de Abanca Seguros, ya que las estimaciones de la entidad son alcanzar un crecimiento del 9% en su beneficio operativo; del 13% en las comisiones de seguros y del 11% en nuevas primas en el área de vida.

El negocio asegurador de Abanca alcanzó el año pasado una facturación de 164 millones de euros y generó 86 millones de euros en ingresos, un 23% interanual más, considerando tanto el resultado de la compañía como las comisiones derivadas de la mediación de los seguros. La cuota



Juan Carlos Escotet, presidente de Abanca.

de mercado de seguros de Abanca a nivel nacional se sitúa en el 2,3%. "Hemos capturado unos 30 puntos básicos a lo largo de este año, lo que refleja el impulso que estamos realizando", explicó García Diéguez.

Uno de los pasos dados por el banco que preside Juan Carlos Escotet recientemente ha sido sellar una alianza de

bancaseguros con Crédit Agricole que se plasmará en la creación de una *joint venture* que se repartirán al 50%. Desde Abanca señalan que esta sociedad estará en marcha previsiblemente en la segunda mitad del año que viene con la comercialización ya de los primeros productos de Abanca Seguros Generales para *family and friends*.

## El Supremo ve hoy el primer recurso de una empresa por la OPS de Bankia

R.Lander. Madrid

La Sala de lo Civil del Tribunal Supremo estudiará hoy el primer recurso de casación presentado por grandes inversores que participaron en la salida a Bolsa de Bankia del año 2011 y reclaman ser indemnizados como lo fueron los minoristas. El fallo se conocerá dentro de unos días.

El recurso que estudiará es el presentado por la compañía de seguros Umas. En total recurrieron al Tribunal Supremo una docena de empresas, a las que se aplicará la jurisprudencia que marque el alto tribunal. Entre ellas se encuentra una empresa del Grupo Villar Mir, Meliá Hotels, Porcelanosa y Disa, controlada por Demetrio Carceller. Todas ellas han perdido contra Bankia en primera o segunda instancia. Iberdrola también, pero ha abandonado la pelea judicial. Según Fieldfisher, esta sentencia es clave. "Puede incentivar o desincentivar a las empresas a reclamar en tribunales por pérdidas por productos financieros", explica Pablo Franquet, socio del despacho.

# McKinsey: El 56% de los bancos del mundo es demasiado débil para afrontar una desaceleración

R.Lander. Madrid

La economía está al final de un ciclo que no sabemos si acabará en recesión o no. En este escenario, la banca mundial se enfrenta a un *Ahora o nunca*, según el informe global sobre el sector que elabora cada año McKinsey. "Los bancos deben urgentemente considerar movimientos radicales orgánicos o inorgánicos para enfrentar una desaceleración", señala.

Según la firma de consultoría estratégica, muchas entidades no han hecho las mejoras materiales de productividad necesarias durante los últimos años para competir eficazmente con las *fintech*, los neobancos y los gigantes digitales. McKinsey sostiene, además, algunas de las ganancias de eficiencia conseguidas están encogiéndose.

El informe revela que el 56% de los bancos que operan en el mundo no son capaces de generar la rentabilidad suficiente con su negocio pa-

## La firma aconseja medidas radicales, como fusiones y externalización de algunas divisiones

ra cubrir el coste de capital. Es decir, el que exigen los accionistas para invertir en una empresa o sector.

La firma subraya, además, que la brecha de rentabilidad entre los bancos de los países emergentes y la de los mercados desarrollados cada vez es más pequeña.

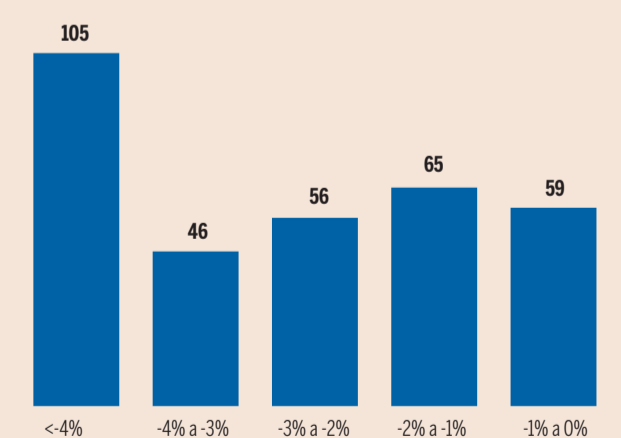
Ante esta situación, McKinsey considera que ha llegado el momento de aplicar medidas radicales para darle la vuelta a esta situación.

### Receta

La firma sostiene, en primer lugar, que los niveles de rentabilidad podrían llegar a incrementarse 100 puntos básicos si la banca externaliza algunas actividades para así

## NÚMERO DE ENTIDADES EN RIESGO

Diferencial entre rentabilidad y coste de capital entre 2009 y 2018, en porcentaje.



Fuente: McKinsey

Expansión

centrarse en aquellas que suponen un valor diferencial frente a la competencia. McKinsey pone como ejemplo las áreas dedicadas a cumplimiento normativo y antiblanqueo de capitales. Según sus datos, más de la mitad de los costes del sector se diri-

gen hoy a actividades sin valor añadido.

La consultora aconseja a la banca seguir el ejemplo de los fabricantes de automóviles alemanes, que en los años noventa consiguieron bajar hasta el 20% su base de costes mediante la externalización

de ciertas divisiones. Sus niveles de productividad se dispararon un 30%.

McKinsey recomienda también explorar la fórmula de las fusiones, especialmente en el caso de aquellas entidades con los niveles más bajos de rentabilidad. "Las opciones inorgánicas deben ser consideradas para añadir escala o para reinventar modelos de negocio", dice.

Según la firma, hay una cierta correlación entre escala y rentabilidad. Sus análisis han constatado que aquellos bancos que tienen un 10% de cuota de mercado o más en un país, de media tienen una rentabilidad mejor. No obstante, McKinsey dice también que la escala no es determinante si una entidad es capaz de diferenciarse.

En último lugar, la firma recomienda avanzar en el proceso de digitalización. Según sus datos, los bancos sólo dedican el 35% de su presupuesto a innovación.

## Condena a Bankinter por Lehman Brothers

Expansión. Madrid

El Tribunal Supremo ha condenado a Bankinter por la comercialización de bonos, preferentes y productos estructurados de Lehman Brothers y de bancos islandeses sin ofrecer a los clientes la información necesaria.

Los compradores adquirieron tres tipos de productos de inversión desde 2007. En el fallo, al que ha tenido acceso *Europa Press*, la Sala Primera del Tribunal Supremo declara que Bankinter omitió facilitar a sus clientes, en su labor de asesoramiento, una información adecuada sobre el riesgo que finalmente se materializó y supuso la pérdida de la práctica totalidad de su inversión.

De esta manera, el Supremo ha confirmado que hubo una falta de información adecuada por parte de la entidad sobre el riesgo de crédito.